

В свой 10-летний юбилей дилерства с Ростсельмаш компания «Агротрак» открыла в Новосибирской области новый дилерский центр. Мероприятие посетили больше сотни клиентов компании, представители власти, руководство производителя.

Менее чем за год официальный дилер ключевого российского производителя сельхозтехники построил торгово-выставочный центр по самым современным стандартам. Для дилера это событие – новые возможности взаимодействия с постоянными клиентами и результат длительного продуктивного сотрудничества с Ростсельмаш. «Мы видим, что в нынешних непростых условиях Ростсельмаш растет и развивается, - строит новые заводы, а значит, появляются новые возможности и перспективы у дилеров», - отмечает Виктор Макаленко, директор компании «Агротрак».

Руководство дилера уверено, что главное в работе – это добрые партнерские отношения с аграриями и успех последних. «Мы делаем одно общее дело – участвуем в продовольственном обеспечении наших жителей», - отмечает Виктор Макаленко.

Один из гостей торжественного события и постоянный пользователь техники известного бренда Константин Федин, генеральный директор ООО «Приозерное» Здвинского района Новосибирской области отметил: «У нас очень много машин Ростсельмаш: и тракторы, и комбайны. Это довольно мощные и производительные агромашины. Но для дилера мало продать технику, важно обеспечить высочайшее сервисное обслуживание, и этот вопрос у «Агротрак» отработан идеально. К нам в хозяйство сервисные инженеры приезжают максимум в течение суток».

В эту посевную кампанию на поля Новосибирской области вышли сотни тракторов Ростсельмаш. Тысячи комбайнов Ростсельмаш будут работать на уборочной. Поэтому значимость открытия дилерского центра очевидна.

На официальной церемонии открытия Евгений Лещенко, министр сельского хозяйства Новосибирской области отметил: «Ростсельмаш, безусловный лидер у нас в регионе и это подтверждается статистикой. По итогам прошлого года в хозяйства области приобретено 103 зерноуборочных комбайна Ростсельмаш и 11 кормоуборочных. В Новосибирской области половина парка сельхозтехники – это агромашины именно этого производителя».

Самое главное – Ростсельмаш остается законодателем моды и открытие этого дилерского центра тому подтверждение. Важно не только купить технику, какая бы хорошая она ни была, ей требуется обязательное техническое обслуживание. Порой судьба посевной зависит от технического состояния пяти-шести комбайнов и здесь каждый час на счету. И еще один важный момент – Ростсельмаш единственная компания в нашем регионе, с которой мы договорились о компенсации 5% стоимости техники аграриям и в марте этого года соглашение было пролонгировано».

Алексей Швейцов, первый заместитель генерального директора – директор центра продаж, маркетинга и сервиса Ростсельмаш, поздравив дилерский центр с открытием, рассказал о перспективах партнерского сотрудничества: «Мы, конечно, продолжаем расти и развиваться, – строим в настоящий момент три новых производства. В том числе тракторный завод, благодаря которому мы увеличим производственные мощности до

5000 тракторов в год и расширим продуктовый портфель моделями разной мощности, обеспечив аграриев всеми необходимыми сельхозмашинами. Также еще будем производить дорожную и строительную технику.

Наш партнер построил за год грандиозный дилерский центр для уважаемых клиентов, соответствующий всем высочайшим требованиям нашей компании. И честно исполняет главное требование – работа с клиентами в формате 3Д: продажи, сервисное обслуживание и обеспечение оригинальными запасными частями. У «Агротрак» это получается».

Директор компании «Агротрак» Виктор Макаленко отметил эффективность 10-летнего сотрудничества с крупным производителем: «Наша компания много раз признавалась лучшим дилером как по продажам сельхозтехники, так и по продажам запасных частей, и мы честно прикладывали много усилий для достижения такого результата.

Наша задача не только продавать технику Ростсельмаш, но и оказывать гарантийное и постгарантийное сервисное сопровождение в самые кратчайшие сроки! Сервисная служба «Агротрак» ежегодно обслуживает более полутора тысяч самоходных агромашин, обрабатывая более 5000 заявок аграриев. Наши специалисты делают все возможное, чтобы в «горячий» сезон техника Ростсельмаш бесперебойно работала в полях, и будем продолжать работать в интересах наших клиентов».

